


SALES MANAGER:IN (m/w/d) In der DTB Marketing und Stadion GmbH (DMSG)

 Hamburg

 ab sofort / nach Vereinbarung

 Vollzeit 40 Std./Woche

Du bist tennisinteressiert, gut strukturiert, ein Teamplayer und kennst Dich sehr gut im Vertrieb aus?

Der Deutsche Tennis Bund e.V. (DTB) mit Sitz in Hamburg ist der weltgrößte Tennisverband und als nationale Dachorganisation in Zusammenarbeit mit seinen 17 regionalen Mitgliedsverbänden für die Organisation und Weiterentwicklung des Tennissports für rund 1,45 Millionen Mitglieder in 9.000 Tennisvereinen zuständig.

Für die DMSG, die Vermarktungsgesellschaft des DTB, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n Sales Manager:in (m/w/d). Als Sales Manager:in bist du unser vertriebliches Aushängeschild und schlägst für uns von der DTB-Geschäftsstelle am Standort Hamburg als unbefristete Vollzeitstelle (40 Std./Woche) auf!

Deine Hauptaufgaben

- Du akquirierst, betreust und berätst unsere Kunden im gesamten Vermarktungsportfolio
- Du identifizierst selbständig Potenziale und entwickelst Vertriebsstrategien
- Gemeinsam mit dem Partnership Management konzipierst du passende Angebote
- Du verantwortest und entwickelst unsere Vermarktungsportfolios
- Kundenbindungsstrategien sind nicht nur Lesestoff für dich
- Du arbeitest eng mit unseren externen Vermarktungspartnern zusammen
- Du verantwortest den Vertriebsprozess und schließt erfolgreich ab
- Du lebst die Querschnittsfunktion und bist Ansprechpartner für unsere Geschäftsbereiche
- Du bist für das Vertriebscontrolling verantwortlich

Dein Profil

- Du brennst für den Sport und rennst vielleicht sogar selber der gelben Filzkugel hinterher
- Du kennst Dich im Tennis aus und dabei sind Padel und Beach-Tennis für Dich keine Fremdwörter
- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium (z.B. im Sportmanagement oder in den Wirtschaftswissenschaften)
- Du hast 3-5 Jahre Berufserfahrung im Sales, gerne im Sportumfeld und auf Rechthealterseite
- Du hast bereits in der Vergangenheit Vertriebsprojekte eigenständig verantwortet
- Du bist offen, empathisch und reisebegeistert
- Du bist ein sympathischer Teamplayer und hast ein überzeugendes, selbstbewusstes Auftreten
- Du sprichst fließend Englisch

Wir bieten

- Eine spannende Aufgabe im Sportbusiness in einem hochmotivierten Team und flachen Hierarchien
- Du arbeitest in Hamburg direkt im Stadion am Rothenbaum und hast flexible Arbeitszeiten und Home Office-Möglichkeiten
- Eine angemessene Vergütung entsprechend der Aufgabenstellung
- Wir fördern die fachliche und persönliche Weiterbildung jedes Einzelnen
- Wir bieten eine motivierende Arbeitsatmosphäre mit einem hohen Maß an Flexibilität und sportlichen Möglichkeiten. Unsere Zusammenarbeit ist geprägt von flachen Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen

Wir freuen uns auf deine Bewerbung, die du bitte mit den üblichen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@tennis.de sendest. Nenne uns bitte deine Gehaltsvorstellung sowie den frühestmöglichen Eintrittstermin. Für Rückfragen steht dir Simon Papendorf (Geschäftsführer DMSG) per E-Mail jederzeit zur Verfügung (simon.papendorf@tennis.de).